## Energie- und Ressourceneffizienz

Seminar:	Seminar Beratungskompetenz
	Das zweitägige Seminar vermittelt die Grundlagen der aktiven Beratung von Dienstleistungen in der energetischen Sanierung. Die Teilnehmer lernen Gesprächstechniken kennen und trainieren die Anwendung in Beratungsgesprächen.
Seminarinhalt	Beratungskompetenzen und Darstellungsmöglichkeiten fachlicher Zusammenhänge in Berichten und Kundengesprächen
	Telefonische und persönliche Kennenlernphase des Kunden mit dem Ziel, den Bedarf zu analysieren und die Kundenwünsche so genau als möglich zu ermitteln. Darauf aufbauend einen Vorschlag für die weitere Vorgehensweise zu präsentieren.
	Vermittlung der Ergebnisse und Empfehlungen der Analyse in kundengerechter schriftlicher und persönlicher Form mit dem Ziel, die Umsetzung der relevanten Maßnahmen zu beginnen.
	Nachbetreuung des Kunden, um Zufriedenheit sicher zu stellen und über Empfehlungen neue Kundengruppen zu akquirieren.
	Seminarinhalte:
	<ul> <li>Aufbau und Struktur eines Beratungsgesprächs</li> <li>Nutzen-Argumentation: Kundenmotive erkennen und gezielt ansprechen</li> <li>Erklärungsbedürftige Dienstleistungen verständlich und kundengerecht präsentieren</li> </ul>
	<ul> <li>Angebote und Anfragen erfolgreich nachfassen</li> <li>Verschiedene Verhandlungsstrategien effektiv einsetzen und Einwände souverän meistern</li> <li>Kernbotschaften klar und einprägsam auf den Punkt bringen</li> </ul>
	<ul> <li>Klasse statt Masse</li> <li>Argumentationsketten – Nicht das Produkt, sondern der individuelle Kundennutzen interessiert den Kunden</li> <li>Verkaufsfördernde Rhetorik – Interesse wecken und Spannungsbogen halten</li> <li>Nicht gleich die Flinte ins Korn werfen, wenn der Kunde schweigt oder ablehnt</li> </ul>
	<ul> <li>Kaufsignale erkennen – Voraussetzungen für den Abschluss</li> </ul>

Weitere Informationen unter www.energieberater-weiterbildung.info

Kontakt Helmut König

## Energie- und Ressourceneffizienz

	<ul> <li>Abschlusstechniken</li> <li>Entscheidende Wirkfaktoren als Schlüssel zum Verkaufserfolg nutzen</li> </ul>
Hinweise für die Teilnehmer	Die Vermittlung erfolgt in Form von Vortragspräsentation, Arbeitsgruppen und Rollenspielen
Teilnehmerzahl:	die maximale Teilnehmerzahl für das Zwei-Tages-Seminar liegt bei 15 Teilnehmern.
Themenliste für den Bildungsnachweis	Rechtliches inkl. EnEV und Versicherungsfragen Gebäudehülle Anlagentechnik und erneuerbare Energien/ Querschnittstechnologien Energieausweis, Modernisierungsempfehlungen, Wirtschaftlichkeit Planung / Baubegleitung Zusätzliche Themen DIN V 18599 Auffrischungskurs
Bereich	<ul><li>✓ Wohngebäude</li><li>✓ Nichtwohngebäude</li><li>✓ Energieberatung im Mittelstand</li></ul>
Bildungsnachweise:	Für dieses zweitägige Seminar können 16 Weiterbildungspunkte bei der dena entweder für Wohngebäude oder Nichtwohngebäude oder das Programm Energieberatung im Mittelstand beantragt werden. Bei allen anderen Seminarzeiten oder Vorträgen kann pro Zeiteinheit (45 Minuten) ein Weiterbildungspunkt beantragt werden.
Hilfsmittel zur Seminardurchführung	<ul> <li>Notebook</li> <li>✓ Beamer (kann auch mitgebracht werden)</li> <li>✓ Flipchart</li> <li>✓ Moderatorenkoffer</li> <li>✓ Gruppenräume</li> <li>✓ Leinwand</li> </ul>

Weitere Informationen unter www.energieberater-weiterbildung.info

## Energie- und Ressourceneffizienz

Kosten:	Alle Honorare und Zeiten für Seminare und Vorträge stimmen Sie bitte individuell mit dem verantwortlichen Referenten ab.
Verantwortlicher	Helmut König
Ansprechpartner:	Je nach Zielgruppe stehen für die meisten Seminare
	unterschiedliche Referenten zur Verfügung.